

## EU SIFA Funding Window III Call for Proposals Information Day Received Questions and Answers

The questions below were received during the Information Day that took place online (MS Teams) on the 19<sup>th</sup> of January 2023. Questions asked both in the French and English session are included in this table.

#	ENGLISH	FRANÇAIS
	<b>Questions Concerning the Lead Applicant and Project Partnership</b>	<b>Questions concernant le candidat principal et le partenariat du projet</b>
1	<p><b>Question:</b> How many partners can be part of a consortium?</p> <p><b>Answer:</b> Consortia can have between one or more partners depending on the project's needs; however, a large number of partners requires more resources for administration of management of the project implementation. The Lead Partner needs to make sure that all partners have a clear role and contribution to make to the implementation of the project. Note that not all partners need to be members, others can be support partners, or subcontractors.</p>	<p><b>Question :</b> Combien de partenaires peuvent faire partie d'un consortium ?</p> <p><b>Réponse :</b> Les partenariats de projet peuvent avoir entre un ou plusieurs partenaires selon les besoins du projet ; cependant, un grand nombre de partenaires nécessite plus de ressources pour l'administration de la gestion de la mise en œuvre du projet. Le Chef de file doit s'assurer que tous les partenaires ont un rôle clair et une contribution à apporter à la mise en œuvre du projet. Notez que tous les partenaires ne doivent pas nécessairement être membres, d'autres peuvent être des partenaires de soutien ou des sous-traitants.</p>
2	<p><b>Question:</b> Can two TVET institutions partner for the fund?</p> <p><b>Answer:</b> Yes. Exchange of good practice and knowledge amongst TVET institutions is encouraged.</p>	<p><b>Question :</b> Deux institutions d'EFTP peuvent-elles s'associer pour le fonds ?</p> <p><b>Réponse :</b> Oui. L'échange de bonnes pratiques et de connaissances entre les institutions d'EFTP est encouragé.</p>
3	<p><b>Question:</b> Our training centre has registered entities in some of the SIFA countries (because we plan to expand there). Can those entities be considered as partners for the project?</p> <p><b>Answer:</b> If the registered entities are autonomous and are registered as separate legal entities in their respective countries, then they can be considered as different organisations and can be considered as partners for the project.</p>	<p><b>Question :</b> Notre centre de formation a des entités enregistrées dans certains des pays SIFA (car nous prévoyons de nous y développer). Ces entités peuvent-elles être considérées comme des partenaires du projet?</p> <p><b>Réponse :</b> Si les entités enregistrées sont autonomes et sont enregistrées en tant qu'entités juridiques distinctes dans leurs pays respectifs, alors elles peuvent être considérées comme des organisations différentes et peuvent être considérées comme des partenaires pour le projet.</p>
4	<p><b>Question:</b> Can the lead applicant be from a university and co-applicant from an Industry/MNC?</p> <p><b>Answer:</b> Yes, this is possible.</p>	<p><b>Question :</b> Le candidat principal peut-il être issu d'une université et le co-candidat d'une industrie ou d'une multinationale ?</p> <p><b>Réponse :</b> Oui, c'est possible.</p>
5	<p><b>Question:</b> What should be the role of the international partner (that is not headquartered in a SIFA country)?</p> <p><b>Answer:</b> This depends on you and on what your project partnership needs, remember the aim is to validate your product. International Partners not headquartered in SIFA partner countries can participate in the project partnership.</p>	<p><b>Question :</b> Quel devrait être le rôle du partenaire international (qui n'a pas son siège dans un pays SIFA) ?</p> <p><b>Réponse :</b> Cela dépend de vous et des besoins de votre partenariat de projet, mais n'oubliez pas que l'objectif est de valider votre produit. Les partenaires internationaux dont le siège n'est pas situé dans les pays</p>

		partenaires de la SIFA peuvent participer au partenariat du projet.
6	<p><b>Question:</b> Section 3.5.4 of the guide indicates that partnership agreements must be signed up front. This seems complicated before having a final version of the project.</p> <p><b>Answer:</b> Letters of intent will suffice at this stage in the absence of a full Partnership Agreement. However, the Letter of Intent must indicate the Partners intended roles and responsibilities. If the project receives a grant, the Full Partnership Agreement should be provided.</p>	<p><b>Question :</b> La section 3.5.4 du guide indique que les accords de partenariat doivent être signés en amont. Cela semble compliqué avant d'avoir une version finale du projet.</p> <p><b>Réponse :</b> Des lettres d'intention suffiront à ce stade en l'absence d'un accord de partenariat complet. Toutefois, la lettre d'intention doit indiquer les rôles et responsabilités prévus par les partenaires. Si le projet reçoit une subvention, l'accord de partenariat complet doit être fourni.</p>
7	<p><b>Question:</b> Does the assistance partner have to participate in the financing of the project? Can it be a supplier of teaching materials from the European Union?</p> <p><b>Answer:</b> No, Support partners do not need to participate in the financing of the project. Note that they are not expected to have any grant funding from the project either. An international partner who supplies teaching materials can be classified as a support partner. Please see the below in addition on page 14 of the Guide for Applicants: "Support partners are, for example, entities that support the Project Partnership, such as other funding entities that are not part of the Project Partnership. They can come from outside the SIFA participating country but are not eligible to receive any SIFA FW3 grant funding." A support partner can be - for example - an existing client or an investor already identified.</p>	<p><b>Question :</b> Le partenaire d'assistance doit-il participer au financement du projet ? Peut-il être un fournisseur de matériel pédagogique de l'Union européenne?</p> <p><b>Réponse :</b> Non, les partenaires de soutien ne doivent pas participer au financement du projet. Notez qu'ils ne sont pas non plus censés bénéficier d'une subvention du projet. Un partenaire international qui fournit du matériel pédagogique peut être classé comme un partenaire de soutien. Veuillez consulter le complément ci-dessous à la page 14 du Guide du candidat : "Les partenaires de soutien sont, par exemple, des entités qui soutiennent le partenariat du projet, comme d'autres entités de financement qui ne font pas partie du projet entités de financement qui ne font pas partie du partenariat de projet. Ils peuvent venir de l'extérieur du pays participant au SIFA mais ne sont pas éligibles pour recevoir une subvention SIFA FW3". Un partenaire de soutien peut être - par exemple - un client existant ou un investisseur déjà identifié.</p>
8	<p><b>Question:</b> Can a start-up submit a proposal as a lead and have a partner organization that has several years of experience?</p> <p><b>Answer:</b> The Lead Partner must have sufficient experience and resources - both financial and administrative - to carry the project including managing the Project Partnership. In addition, the Lead Partner must have an established financial history verified via the provision of audited financial statements. Thus, the Lead Partner is by default normally a more established organisation with the ability to fulfil such requirements. Note that it is up to Project Partnership to decide how they organise activities and allocate resources within their consortium.</p>	<p><b>Question :</b> Une start-up peut-elle soumettre une proposition en tant que chef de file et avoir une organisation partenaire qui a plusieurs années d'expérience ?</p> <p><b>Réponse :</b> Le Chef de file doit avoir une expérience et des ressources suffisantes - à la fois financières et administratives - pour mener à bien le projet, y compris la gestion du partenariat du projet. En outre, le Chef de file doit avoir un historique financier établi, vérifié par la fourniture d'états financiers audités. Ainsi, le partenaire chef de file est par défaut normalement une organisation plus établie avec la capacité de remplir de telles exigences. Notez que c'est au Partenariat de projet de décider comment il organise les activités et alloue les ressources au sein de son consortium.</p>



9	<p><b>Question :</b> Is a private company eligible for this window or does it require a consortium ?</p> <p><b>Answer:</b> Yes, a private company is eligible for this window, however wider partnerships that engage different role-players across TVET innovation ecosystem(s) are encouraged.</p>	<p><b>Question :</b> Une entreprise privée peut-elle bénéficier de ce guichet ou faut-il un consortium ?</p> <p><b>Réponse :</b> Oui, une entreprise privée est éligible à ce guichet, mais des partenariats plus larges qui impliquent différents acteurs à travers l'écosystème d'innovation de l'EFTP sont encouragés.</p>

	Questions Concerning the Use of the Funding	Questions concernant l'utilisation du financement
10	<p><b>Question:</b> Can we use the funds to pay stipends for learnerships to youth who will assist in the market validation pilot?</p> <p><b>Answer:</b> Yes. You will need to include in your budget the resources you directly need for the project market validation. For example, if market validation requires the transport and availability of students as learners, stipends for learnership's and transportation costs can be included. Please make sure that students are not paid for things that are not directly related to the market validation.</p>	<p><b>Question :</b> Pouvons-nous utiliser les fonds pour verser des allocations d'apprentissage aux jeunes qui participeront au projet pilote de validation du marché ?</p> <p><b>Réponse :</b> Oui. Vous devrez inclure dans votre budget les ressources dont vous avez directement besoin pour la validation du marché du projet. Par exemple, si la validation du marché nécessite le transport et la disponibilité des étudiants en tant qu'apprenants, les allocations pour l'apprentissage et les frais de transport peuvent être inclus. Veuillez-vous assurer que les étudiants ne sont pas payés pour des choses qui ne sont pas directement liées à la validation du marché.</p>
11	<p><b>Question:</b> Can we use the funding to digitalise the existing paper-based materials if you have chosen Theme 2 on entrepreneurship?</p> <p><b>Answer:</b> Yes, however, this is only valid for funding if there is a prototype or concept of the product, service and or process in place. If the validation requires the availability and customisation of such materials as part of the usability test of the proposed solution it is allowed.</p>	<p><b>Question :</b> Pouvons-nous utiliser les fonds pour numériser les documents papier existants si vous avez choisi le thème 2 sur l'esprit d'entreprise ?</p> <p><b>Réponse :</b> Oui, cependant, cela n'est valable pour le financement que s'il existe un prototype ou un concept du produit, du service et/ou du processus en place. Si la validation nécessite la disponibilité et la personnalisation de ces matériaux dans le cadre du test de convivialité de la solution proposée, elle est autorisée.</p>

	Questions Concerning the Project Implementation	Questions concernant la mise en œuvre du projet
12	<p><b>Question:</b> Is the food industry also included?</p> <p><b>Answer:</b> Funding Window III does not target specific sector(s). However, we do request this information so that we know in which sector your TVET product, service or process model is contributing to.</p>	<p><b>Question :</b> L'industrie alimentaire est-elle également incluse ?</p> <p><b>Réponse :</b> Le guichet de financement III ne cible pas de secteur(s) spécifique(s). Cependant, nous demandons ces informations afin de savoir dans quel secteur votre produit, service ou modèle de processus d'EFTP contribue.</p>
13	<p><b>Question:</b> 18 months is a tight time frame for deep validation on own resources before reimbursement. In current funding windows, the wait for "No-objections" by SIFA, significantly slows down implementation. How will W3 be different?</p>	<p><b>Question :</b> 18 mois est un délai serré pour une validation approfondie sur les ressources propres avant le remboursement. Dans le système de guichet actuel, l'attente de la "non-objection" de la SIFA ralentit considérablement la mise en œuvre. En quoi W3 sera-t-il différent?</p>



	<p><b>Answer:</b> SIFA FW3 disburses the grant funding in four tranches during the 18 months duration. The Project Partnerships can decide the Milestones according to which disbursements will be made.</p>	<p><b>Réponse :</b> SIFA FW3 débourse le financement de la subvention en quatre tranches pendant la durée de 18 mois. Les partenariats de projet peuvent décider des étapes selon lesquelles les déboursements seront effectués.</p>
14	<p><b>Question:</b> Please explain what will be regarded as a project exclusively focusing on training. For example, if the project is about developing a simulation platform to offer digital skills training on coding with already uptake agreements with private and public companies with clearly defined users, will this be an eligible project?</p> <p><b>Answer:</b> FW3 Funding is focused on the implementation of a project that seeks to validate a prototype/concept for a new or improved product/service/process in a real-life environment with end-users/beneficiaries. The training costs can be included if it is provided as part of the intended market validation such as training of potential end-users/beneficiaries selected as a sample for validation. Projects comprising mainly - or are solely focused on - funding of training as part or continuation of on-going or existing work are not eligible without description of their innovativeness.</p>	<p><b>Question :</b> Veuillez expliquer ce qui sera considéré comme un projet exclusivement axé sur la formation. Par exemple, si le projet consiste à développer une plateforme de simulation pour offrir une formation aux compétences numériques sur le codage avec des accords d'utilisation déjà conclus avec des entreprises privées et publiques avec des utilisateurs clairement définis, s'agira-t-il d'un projet éligible ?</p> <p><b>Réponse :</b> Le financement FW3 est axé sur la mise en œuvre d'un projet visant à valider un prototype/concept de produit/service/processus nouveau ou amélioré dans un environnement réel avec des utilisateurs finaux/bénéficiaires. Les coûts de formation peuvent être inclus s'ils sont fournis dans le cadre de la validation commerciale prévue, comme la formation d'utilisateurs/bénéficiaires finaux potentiels sélectionnés comme échantillon pour la validation. Les projets comprenant principalement - ou uniquement - le financement de la formation dans le cadre ou la continuation d'un travail en cours ou existant ne sont pas éligibles sans description de leur caractère innovant.</p>
15	<p><b>Question:</b> Will you consider applications from businesses who have annual financial statements that are not audited?</p> <p><b>Answer:</b> Unfortunately, we can only accept audited financial statements from the Lead Partner.</p>	<p><b>Question :</b> Allez-vous prendre en considération les demandes des entreprises dont les états financiers annuels ne sont pas audités ?</p> <p><b>Réponse :</b> Malheureusement, nous ne pouvons accepter que les états financiers audités du Chef de file.</p>
16	<p><b>Question:</b> Will a programme that takes 12 months still be accepted or should be strictly 18 months?</p> <p><b>Answer:</b> Yes, it will be accepted. Just to highlight that 12 months will pass by quickly, so please do consider reserving enough months for the project implementation.</p>	<p><b>Question :</b> Un programme d'une durée de 12 mois sera-t-il encore accepté ou devra-t-il être strictement de 18 mois ?</p> <p><b>Réponse :</b> Oui, il sera accepté. Je tiens à souligner que les 12 mois passeront vite, alors pensez à réserver suffisamment de mois pour la mise en œuvre du projet.</p>
17	<p><b>Question:</b> Would you please consider an extension of the deadline? To ensure a successful delivery and enhance the quality of the proposals.</p> <p><b>Answer:</b> Unfortunately, there will not be an extension to the deadline. Kindly consider applying for the subsequent FW3 calls if you are not ready to make this submission to the first Call.</p>	<p><b>Question :</b> Pourriez-vous envisager une prolongation de la date limite ? Pour assurer une livraison réussie et améliorer la qualité des propositions.</p> <p><b>Réponse :</b> Malheureusement, il n'y aura pas d'extension de la date limite. Veuillez envisager de postuler aux appels FW3 suivants si vous n'êtes pas prêt à faire cette soumission au premier appel.</p>
18	<p><b>Question:</b> In Annex 4 - Environmental and Social Impact Assessment Screening Checklist,</p>	<p><b>Question :</b> Dans l'annexe 4 - Liste de contrôle pour l'évaluation des incidences environnementales et sociales, est-il obligatoire de remplir toutes les</p>



	<p>is it mandatory to fill all the information, in case we are launching a training center? <b>Answer:</b> Kindly note that this a mandatory Annex to be completed. We strongly advise to check the annex carefully and answer all the items on the list that are relevant to your project.</p>	<p>informations, dans le cas où nous lançons un centre de formation ? <b>Réponse :</b> Veuillez noter qu'il s'agit d'une annexe obligatoire à remplir. Nous vous conseillons vivement de vérifier attentivement l'annexe et de répondre à tous les points de la liste qui sont pertinents pour votre projet.</p>
19	<p><b>Question:</b> Must the project measure employability...is it one of the indicators? <b>Answer:</b> Yes, the project must measure the employability as this is an important aim for SIFA. SIFA funded projects should contribute to employment-oriented skills development especially amongst youth, females and/or disadvantaged parts of the population.</p>	<p><b>Question :</b> Le projet doit-il mesurer l'employabilité... est-ce l'un des indicateurs ? <b>Réponse :</b> Oui, le projet doit mesurer l'employabilité car c'est un objectif important pour le SIFA. Les projets financés par la SIFA doivent contribuer au développement de compétences axées sur l'emploi, en particulier chez les jeunes, les femmes et/ou les groupes défavorisés de la population.</p>
20	<p><b>Question:</b> In case I am interested in farming, should I have a land, or will you be able to help me with the land? <b>Answer:</b> Farming and Agriculture are eligible sectors. However, it is important to first understand the conditions on acquiring the land and how it is important to your product validation. Regardless, SIFA will not be able to fund Land Acquisitions.</p>	<p><b>Question :</b> Si je m'intéresse à l'agriculture, dois-je disposer d'un terrain ou pouvez-vous m'aider à trouver un terrain ? <b>Réponse :</b> L'agriculture et l'élevage sont des secteurs éligibles. Cependant, il est important de comprendre d'abord les conditions d'acquisition des terres et leur importance pour la validation de votre produit. Quoiqu'il en soit, SIFA ne sera pas en mesure de financer l'acquisition de terres.</p>
21	<p><b>Question:</b> Are projects already underway eligible? <b>Answer:</b> A Lead Partner to the grant has to be a registered entity in one of the eight SIFA partner countries. Having already benefitted from other types of funding does not prevent an organisation to apply to the SIFA FW3 grant as long as it used to support different type of activity than any other existing or parallel funding. This needs to be clearly described in the proposal.</p>	<p><b>Question :</b> Les projets déjà en cours sont-ils éligibles ? <b>Réponse :</b> Le Chef de file de la subvention doit être une entité enregistrée dans l'un des huit pays partenaires de la SIFA. Le fait d'avoir déjà bénéficié d'autres types de financement n'empêche pas une organisation de postuler à la subvention SIFA FW3, à condition que celle-ci serve à soutenir un type d'activité différent de tout autre financement existant ou parallèle. Ceci doit être clairement décrit dans la proposition.</p>
22	<p><b>Question:</b> The system of financing the project (pre-financing) is an obstacle for public institutions whose resources are very limited, are there any exemptions for this type of organization! <b>Answer:</b> Unfortunately, there are no exemptions for this type of organisation from SIFA. SIFA FW3 encourages project partnerships which sometimes can be helpful in resource allocation</p>	<p><b>Question :</b> Le système de financement du projet (préfinancement) est un obstacle pour les établissements publics dont les ressources sont très limitées, existe-t-il des dérogations pour ce type d'organisme! <b>Réponse :</b> Malheureusement, il n'existe pas d'exemption de la SIFA pour ce type d'organisation. La SIFA FW3 encourage les partenariats de projets qui peuvent parfois être utiles pour l'allocation des ressources.</p>
23	<p><b>Question:</b> Does theme 2 targets primarily women or women AND youth? What age range is considered for youth? <b>Answer:</b> Yes, Theme 2 targets primarily women and youth. The age range of youth is up to 35 years.</p>	<p><b>Question :</b> Le thème 2 cible-t-il principalement les femmes ou les femmes ET les jeunes ? Quelle est la tranche d'âge considérée pour les jeunes ? <b>Réponse :</b> Oui, le thème 2 cible principalement les femmes et les jeunes. La tranche d'âge des jeunes va jusqu'à 35 ans.</p>



	Questions Concerning the Budget	Questions concernant le budget
24	<p><b>Question:</b> Does the maximum budget allocation per theme include 10% contribution of the applicant?</p> <p><b>Answer:</b> No, the maximum budget allocation does not include the matching counterpart contribution. The matching counterpart contribution should be a minimum of 10% of the grant amount that you are requesting from SIFA. The SIFA Grant and the matching counterpart contribution together form the total project budget.</p>	<p><b>Question :</b> L'allocation budgétaire maximale par thème inclut-elle une contribution de 10% du demandeur ?</p> <p><b>Réponse :</b> Non, l'allocation budgétaire maximale ne comprend pas la contribution de contrepartie. La contribution de contrepartie doit être au minimum de 10% du montant de la subvention que vous demandez à la SIFA. La subvention de la SIFA et la contribution de contrepartie forment ensemble le budget total du projet.</p>
25	<p><b>Question:</b> In the non-eligible costs, it is mentioned that constructions Category A and B are not eligible. How does SIFA define Category A and B construction?</p> <p><b>Answer:</b> SIFA defines <b>Project Categories A and B projects</b> as follows, which then allude to the type of construction that will occur: Category A are defined as High-Risk Business activities with potential significant adverse Environmental and Social risks and or impacts that are diverse, irreversible or unprecedented (e.g., Projects that include impacts on indigenous people and/or are located in a protected area or habitat. Category B are defined as business activities with single significantly adverse Environmental and Social impacts and risks (e.g., Projects that include physical and/or economic resettlement of various inhabitants and/or located in unused natural environment).</p>	<p><b>Question :</b> Dans les coûts non éligibles, il est mentionné que les constructions de catégorie A et B ne sont pas éligibles. Comment la SIFA définit-elle les constructions de catégorie A et B?</p> <p><b>Réponse :</b> La SIFA définit comme suit <b>les catégories A et B de projets</b>, qui font ensuite allusion au type de construction qui aura lieu : Les catégories A sont définies comme des activités commerciales à haut risque avec des risques et ou des impacts environnementaux et sociaux négatifs potentiels importants qui sont divers, irréversibles ou sans précédent (par exemple, les Projets qui incluent des impacts sur les populations autochtones et/ou qui sont situés dans une zone ou un habitat protégé. La catégorie B est définie comme des activités commerciales présentant des risques et des impacts environnementaux et sociaux uniques et significatifs (par exemple, des projets incluant la réinstallation physique et/ou économique de divers habitants et/ou situés dans un environnement naturel non utilisé).</p>
26	<p><b>Question:</b> Which % of the budget should be allocated to personnel?</p> <p><b>Answer:</b> No percentage is allocated. It is up to the Partnership to decide. The size of the personnel budget usually depends on the nature of the project and how many people are required for each task planned, for example project administration, market research or market validation.</p>	<p><b>Question :</b> Quel pourcentage du budget doit être alloué au personnel ?</p> <p><b>Réponse :</b> Aucun pourcentage n'est attribué. C'est au partenariat de décider. La taille du budget du personnel dépend généralement de la nature du projet et du nombre de personnes nécessaires pour chaque tâche prévue, par exemple l'administration du projet, l'étude de marché ou la validation du marché.</p>
27	<p><b>Question:</b> The SIFA grant amounts to a maximum of 400 000 Euros. If we add the minimum of 10% counterpart contribution this results in 440 000 Euros total project cost. If this is correct, then the SmartMe system only allows for the maximum project amount of 400 000. Should we elect to increase the counterpart contribution, this result is the total project cost remains the same at 400 000</p>	<p><b>Question :</b> La subvention SIFA s'élève à un maximum de 400 000 euros. Si nous ajoutons le minimum de 10% de contribution de contrepartie, le coût total du projet s'élève à 440 000 euros. Si cela est correct, le système SmartMe ne permet que le montant maximum du projet de 400 000. Si nous choisissons d'augmenter la contribution de contrepartie, le coût total du projet reste le même, soit 400 000 euros. Le coût total du projet ne devrait-il pas être plafonné à 400 000 euros,</p>



	<p>Euros. Should the total project cost not be capped at 400 000 Euros but rather the SIFA grant be capped to the 400 000?</p> <p><b>Answer:</b> The maximum grant amount to be provided in funding to projects for Theme 1 and 2 is EUR 400,000 while for Theme 3 it is EUR 300,000. The total Project Budget includes matching funding and - in case maximum grant funding is applied - it should make the total budget higher. This should be clearly indicated on the Budget table (Excel).</p>	<p>mais plutôt la subvention SIFA devrait-elle être plafonnée à 400 000?</p> <p><b>Réponse :</b> Le montant maximal de la subvention à accorder aux projets pour les thèmes 1 et 2 est de 400 000 euros, tandis que pour le thème 3, il est de 300 000 euros. Le budget total du projet comprend le financement de contrepartie et - dans le cas où le financement maximal de la subvention est appliqué - il devrait rendre le budget total plus élevé. Cela doit être clairement indiqué dans le tableau du budget (Excel).</p>
28	<p><b>Question:</b> Will the launch of a new training center that will be both physical and online be eligible? The project will not be building the space, it will only be renting a space and equipping it with the necessary equipment for students.</p> <p><b>Answer:</b> What you must keep in mind is the market validation and what is going to be validated. If the use of - for example - a physical space (rental) is an essential component of the product, service and or process proposed to be validated, then such component could be included. It is up to Project Partnership to present their innovation in the proposal.</p>	<p><b>Question :</b> Le lancement d'un nouveau centre de formation qui sera à la fois physique et en ligne sera-t-il éligible ? Le projet ne consistera pas à construire l'espace, mais uniquement à louer un espace et à l'équiper du matériel nécessaire aux étudiants.</p> <p><b>Réponse :</b> Ce que vous devez garder à l'esprit est la validation du marché et ce qui va être validé. Si l'utilisation - par exemple - d'un espace physique (location) est une composante essentielle du produit, du service et/ou du processus proposé pour être validé, alors cette composante pourrait être incluse. Il appartient au partenariat de projet de présenter son innovation dans la proposition.</p>
29	<p><b>Question:</b> Are there any restrictions to what can constitute matching funding? If our matching funding is staff costs, how do we show proof of this?</p> <p><b>Answer:</b> No, there is no restrictions to the maximum amount of matching funding that can be provided, this should be indicated on the budget table as such. Please remember that the minimum amount for matching funding must be 10%. The following can constitute matching funding: use of specialised equipment/ facilities owned by the applicants, office and test-bed space used to include utilities and administration costs for administering the grant.</p>	<p><b>Question :</b> Y a-t-il des restrictions quant à ce qui peut constituer un financement de contrepartie ? Si notre financement de contrepartie est constitué de frais de personnel, comment pouvons-nous en apporter la preuve ?</p> <p><b>Réponse :</b> Non, il n'y a pas de restrictions quant au montant maximum du financement de contrepartie qui peut être fourni, cela doit être indiqué comme tel sur le tableau budgétaire. N'oubliez pas que le montant minimum du financement de contrepartie doit être de 10%. Les éléments suivants peuvent constituer un financement de contrepartie : l'utilisation d'équipements/ installations spécialisés appartenant aux demandeurs, les bureaux et les bancs d'essai utilisés, y compris les services et les coûts administratifs liés à la gestion de la subvention.</p>
30	<p><b>Question:</b> Please when does the 10% proof for a requested grant have to be submitted? Is the 10% irreversible?</p> <p><b>Answer:</b> The 10% proof should be submitted at the proposal stage and is not irreversible.</p>	<p><b>Question :</b> Quand la preuve de 10% pour une demande de subvention doit-elle être soumise ? Les 10% sont-ils irréversibles?</p> <p><b>Réponse :</b> La preuve de 10% doit être soumise au stade de la proposition et n'est pas irréversible.</p>



	Questions Concerning the Application Process	Questions concernant le processus de candidature
31	<p><b>Question:</b> Could you please tell us how many applications you have received on the previous SIFA, part III? Or how many applications do you expect for this CFP?</p> <p><b>Answer:</b> This is the first Call for Proposals launched for SIFA Funding Window III. We expect to receive several applications for this call due to its coverage of 8 African countries.</p>	<p><b>Question :</b> Pourriez-vous nous dire combien de demandes vous avez reçues pour le précédent SIFA, partie III ? Ou combien de demandes attendez-vous pour cet AàP ?</p> <p><b>Réponse :</b> Il s'agit du premier appel à propositions lancé pour la fenêtre de financement III de la SIFA. Nous nous attendons à recevoir plusieurs demandes pour cet appel en raison de sa couverture de 8 pays africains.</p>
32	<p><b>Question:</b> Are there more calls under SIFA, specifically SIFA Window III, coming out in 2023, or years after?</p> <p><b>Answer:</b> Yes, there will be subsequent calls coming out for SIFA FW3 in 2023.</p>	<p><b>Question :</b> Y a-t-il d'autres appels dans le cadre de SIFA, plus précisément du SIFA Guichet III, à venir en 2023, ou dans les années qui suivent?</p> <p><b>Réponse :</b> Oui, il y aura des appels ultérieurs pour SIFA FW3 en 2023.</p>

